

## VERKKOKAUPPARATKAISU PK-YRITYKSILLE IGENCE SALES CHANNEL



Strategiamme keskittyy asiakkaidemme myynnilliseen menestykseen verkossa. Menestymme, kun asiakkaamme menestyvät omassa myynnissään.

Igencen tavoitteena on luoda myyviä käyttäjäkokemuksia loppuasiakkaille.

Tämä lähestymistapa näkyy erityisesti toimittamissamme käyttöliittymissä - niiden tulee olla tyylikkäitä, nopeita, yksinkertaisia, tehokkaita ja ennen kaikkea johtaa siihen, että loppuasiakkaan käyttäjäkokemus on myyvä.

Loppuasiakkaan on yksinkertaisesti haluttava ostaa.



# IGENCE SALES CHANNEL

VERKKOKAUPPARATKAISU PK-YRITYKSILLE

Igence Sales Channel on tuotteistettu sähköisen liiketoiminnan konsepti, joka on tulos pitkistä kehitysprosessista ja miljoonien verkkokauppakävijöiden perusteellisesta testaamisesta. Tämä tarkoittaa myös sitä, että konsepti optimoituu ja käyttäjäystävällisyys kehittyy jatkuvasti. Igence on viime vuosina toimittanut ratkaisuaan yli sadalle tyytyväiselle asiakkaalle, joiden yhteenlaskettu online-liikevaihto lähentelee **100 miljoonaa euroa vuodessa**.

- **Toimiva verkkokauppa.**  
Ohjaa määrätietoisesti asiakkaita kohti ostopäätöstä.
- **Turvallinen.**  
Maailman parhaimmat teknologiat ja yli kymmenen tuhatta asennusta tuovat turvallisuutta.
- **Asiantunteva.**  
Asiantuntemus ja pitkä kokemus alalta tekevät verkkoliiketoiminnasta turvallista.
- **Tehty loppuasiakkaalle**  
Maailman parhaimmat teknologiat ja yli kymmenen tuhatta asennusta tuovat turvallisuutta.
- **Myyvä käyttäjäkokemus.**  
Verkkokaupparatkaisu pohjautuu testattuun käyttäjäkokemukseen, joka on myyvä.
- **Käyttäjäystävällinen käyttöliittymä.**  
Selkeä ja looginen verkkokaupparatkaisu.
- **Tehokas ratkaisu**  
Nopeat ja tehokkaat hallintatoiminnot sekä integroitavuus/integraatiot tuovat tehokkuutta.
- **Järjestelmäintegraatiot.**  
Testatut ja toimivat järjestelmäintegraatiot mahdollistavat resurssien tehokkaan hyödyntämisen.
- **Asiakaskohtainen toimitus**  
Verkkokaupparatkaisu on räätälöitävissä asiakaskohtaiseksi kokonaisuudeksi.
- **Jatkuva kehitys**  
Verkkoliiketoiminnan seuraaminen tarjoilla mittaus- ja analyysitekniikoilla turvaa kehityksen jatkuvuuden.



“ Verkkokaupamme volyymit ovat kasvaneet voimakkaasti vuodesta toiseen ja olemme tällä hetkellä Suomen suurin MP-alan verkkokauppa. Tavoitteenamme on kehittää verkkokauppaamme jatkuvasti sekä kasvattaa myyntiämme entisestään. Vertailtuamme eri vaihtoehtoja, tulimme siihen lopputulokseen, että Igence kykenee auttamaan meitä menestymään sekä kotimarkkinoilla että ulkomaankaupassa. Igence käyttämät teknologiat sekä vahva osaaminen edesauttavat tavoitteidemme saavuttamista. Suosittelemme Igenceä muillekin kasvua tavoitteleville verkkokauppiaille ”

- Lasse Hakomäki, MC Scatter.com



Visma Business

VISMA NOVA



## Myynti

Puh. 0207 551 920  
sales@igence.fi

**Igence Oy Ab - Vaasa**  
Rantakatu 2 G7  
65100 VAASA

**Igence Oy Ab - Turku**  
Lemminkäisenkatu 46  
20520 TURKU

Puh. 0207 551 910  
Fax. 0207 551 929

info@igence.fi  
www.igence.fi

